**Här har ni en person som älskar att ringa kalla samtal och som
brinner för försäljning!**

Efter att ha läst er utannonserade tjänst där ni söker en utesäljare för området i södra Sverige kände jag direkt att detta är ett jobb som är mitt i prick för mig!

**Vad gör jag nu och vad är mina erfarenheter?**

Jag har under mina **8 år som säljare** utvecklats enormt, både som person men framförallt i mitt sätt att sälja.

När jag nu säljer en produkt eller tjänst känner jag mig **lugn och bekväm** i mina samtal med kunder, något jag verkligen kommer dra nytta av på ert företag.

**Min senaste anställning?**

Min senaste anställning har inneburit mycket ansvar då **jag har varit team leader för en grupp på fyra innesäljare**. Här har jag fått lära mig mer om:

* Ledarskap
* Motivation
* Delegering för att effektivisera säljavdelningen på ett ultimat sätt.

Detta är verkligen något jag trivts med och känner att jag vill arbeta med även hos er.

**Hur är jag som säljare?**

Jag är som säljare **en utåtriktad person som alltid lyssnar efter kundens behov**. Det är viktigt för mig att vinna kundens förtroende så de kan känna att det litar på mig. På så sätt har jag kunnat göra många bra sälj genom åren och kunnat bibehålla kunder under en lång tid.

**Hur vann jag min första kunds hjärta?**

När jag för fem år sedan besökte ett företag och fick träffa ledningsgruppen, då pratade jag enbart om deras företag och deras behov, utifrån det kunde jag sedan berätta vad vi skulle göra för dem. På så sätt vann jag över deras hjärtan och har nu haft dem som kund sedan den dagen.

För att övertyga er ytterligare skulle jag gärna träffas för ett möte där jag kan presentera mig själv närmare och få höra mer om er.

**Med vänliga hälsningar,**

Johanna Johansson

SÄLJARE

**JOHANSSON**

**JOHANNA**

Strandvägen 1

441 91 Malmö

**t:** 070-123 45 67

**e:** johanna@gmail.com

**w:** johannacv.se